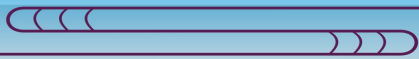


- A.
- B.
- C.
- D.
- E.





A.

B.

C.

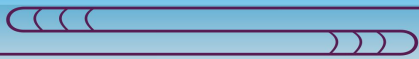
D.

.

“

”





A.

B.

C.

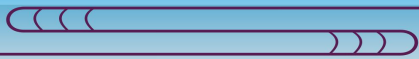
D.

E.

F.

VIP





“
·
”

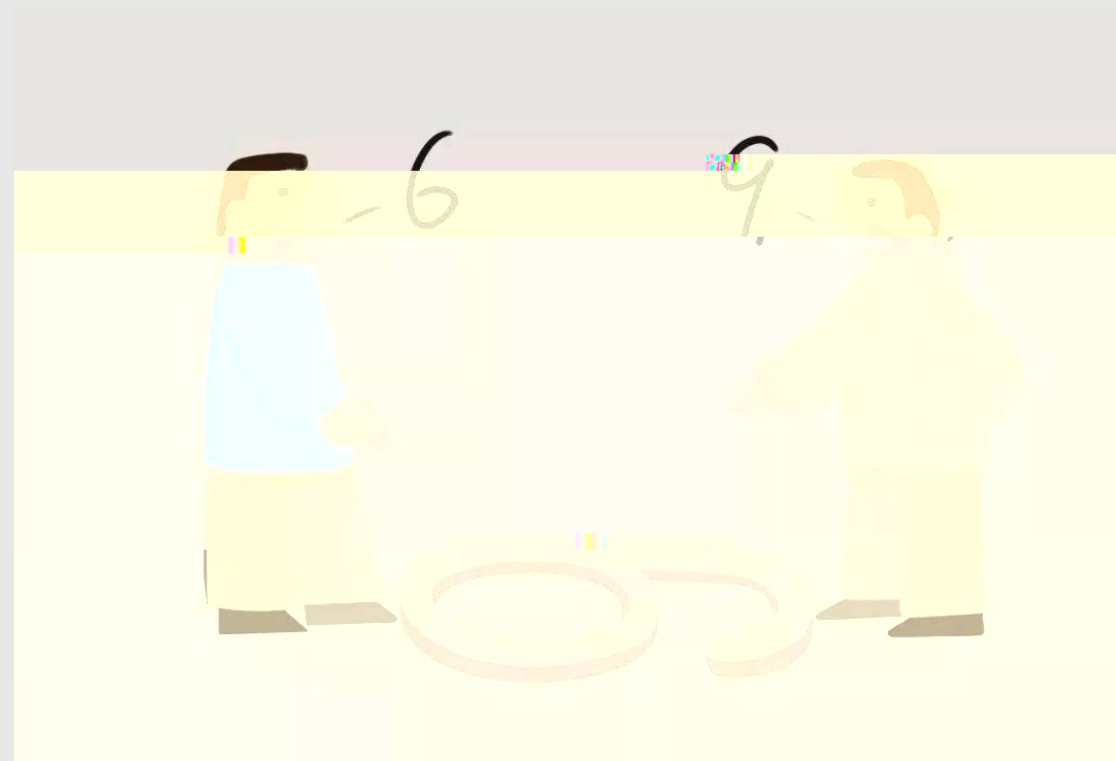
一切以客户为中心
客户需求为出发点





3

- A.
- B.
- C.
- D.
- E.

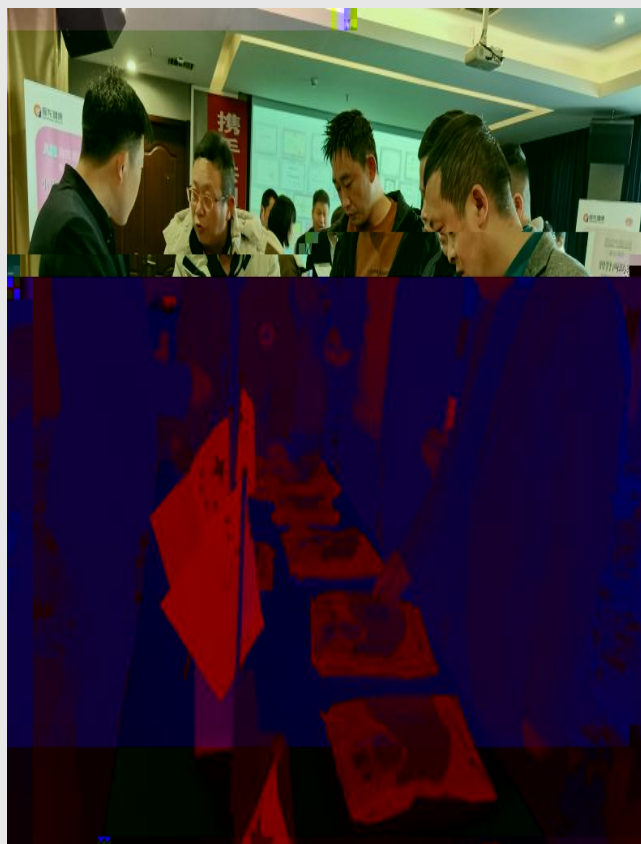


槐花苦荞茶
可行性研究分析报告

振东健康 ZHENDONG HEALTH									
客户数据库									
单位: 日期: 2023/7/14									
个人信息	姓 名	性别	年龄	生日	爱好	电话			
	单位地址								
	家庭住址								
家庭信息	姓 名	关 系	年 龄	单 位	职 务	电话	生日	备注	
合作记录	合作产品	销售额度	合作次数	合作年限	付款方式	回款	备注		
备注	时间	主题	形式	周期	效果评估	备注			
推送									











振东健康
振东五红汤

一切都会好起来的
为肿瘤患者设计 助肿瘤患者康复

5+3特配

5 味红色药物
红豆/红枣/桂圆/枸杞/当归/红糖

3 大健康配方
人参/黄芪/山药 (遵医嘱及儿童减量与禁忌)

补血升白经典方
每味药材精细挑选

林教授
与肿瘤患者谈康复

特配 **5+3** 五红汤新升级

制药百强企业研发生产



达霏欣® 米诺地尔搽剂

止脱生发 早用早好

米诺地尔搽剂





省区总经理工作程序

每日必做

1. 发一次正能量、互动鼓舞。
2. 规划当日工作，填写一次早计划。
3. 参加 10 分钟户外晨练。
4. 组织一次早会，安排当日工作。
5. 与直属经理至少各沟通一次。
6. 与直属领导沟通一次。
7. 解决一次昨日遗留问题及紧急事项。
8. 解读一次国家及本省医药政策。
9. 了解和关注一次本省招标信息。
10. 拜访三次地政客户。
11. 拜访两个商业高层。
12. 拜访两次院高层。
13. 处理一次线上工作。
14. 与同行沟通一次。
15. 处理一次紧急状况或突发事件。
16. 协同拜访一次专家客户。
17. 检查一次办事处安全卫生。
18. 组织班后会，与员工谈心一次。

闻动态。

计划次日工作。

销售及开发情况。

次电话。

情况。

报并解决问题。

政策。

一次大扫除。

定下重点重点工作。

召开一次省区周例会。

每周必做

1. 制定一次本周工作计划。
2. 组织一次轮训轮训。
3. 了解跟进一次商业进销存及回款梳理。
4. 做一次业务分析及目标任务进展分析。
5. 跟进每周人员招聘培训。
6. 参加 3 场同行及客户活动。
7. 每周给办事处人员做一餐饭。
8. 组织省区驻地人员团建一次。
9. 每周出差地市一次。
10. 跟进一次学术开
11. 参加公司周例会。
12. 解读一次本省医药政策。
13. 每周至少一次电话会议。
14. 组织办事处
15. 周总结。
16. 组织并

早计划

规范案例

晚总结

【10计划】

1、上海药交会同行交流

目的：学习提升

2、上海客户拜访

目的：解决供货价格问题

3、电话会议

目的：跟进活动进度

【10总结】

1. 上海药交会同行交流

结果：时间安排紧凑，交流深入，效果好

2. 上海客户拜访

结果：未达成共识，效果一般，需继续跟进

3. 电话会议

快速推进

【振东XX】

A.

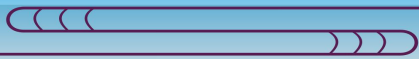
B.

C.

D.

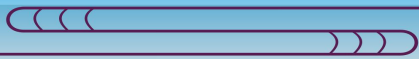
E.





- A.
- B.
- C.
- D.
- E.
- F.
- G.







企业家精神就是敢为人先

为中国人精神 为中国人做事

企业家精神 企业家精神

