



A

B

C

D

E



A

B

C

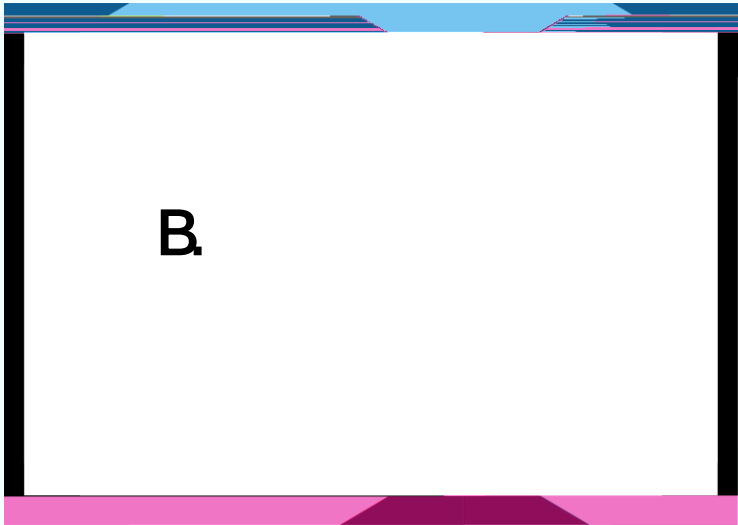
D

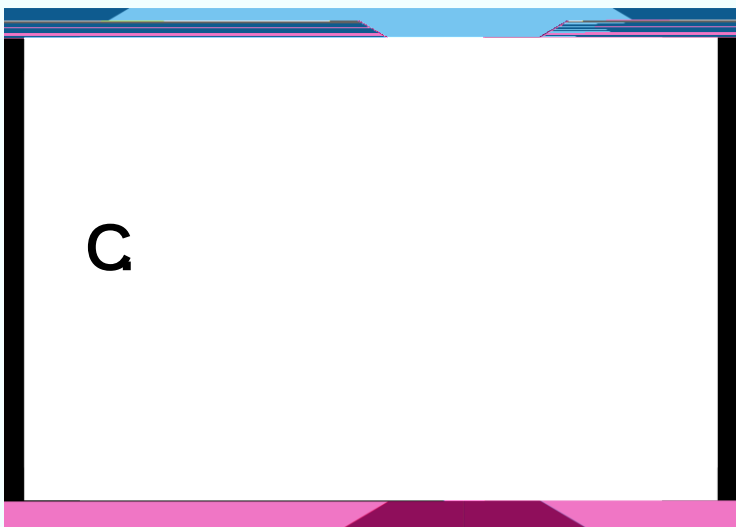
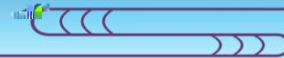
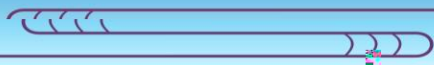
E



A









振东健康 ZHENDONG HEALTH 营销系奖励汇总 2024年7月5日											
单位：元											

E

振东制药股份三年细化方案

(2023-2025)

前 言

十四五期间，制药股份将以“市场主导、营销引领、皮科为王、中药特色、西药发力、O2O并重”为方向，以产业优化为基础，以科技创新为先导，以市场拓展为主线，以信息智能为推手，以文化建设为支撑，拓展思路，尝试批文置换等新型合作模式，打造最具影响力的营销型企业，按照“方向不能错，目标可调整”的要求，本着“规划五年、细化三年、部署一年”的原则，实现“规划形成战略，细化完善策略，部署明晰战术”的目的，

分 发展方向

入达到130亿元，跻身制药工业45
良响、国内知名的民族工业品牌。
，打造山西第一品牌。
、投资并购等方式，争取成功研发
制药，14款一般仿制药，23款原料
复方苦参、舒血宁等5款产品的深
项临床研究。
中心，夯实临床营销网络，继续扩
展营销网络，打造营销型企业，
个月，启动正
稿。
过此文等，每还作只亲

富 与家同兴 与国同强

第一节 企业品牌

一、系统总结梳理振东文化、理念、模式，创新推广工具，
争取出版4-5本企业文化管理书籍。

1、以文宣编辑部为基础，邀请如蒋殊等本地知名作家，共
同组建编辑团队，并分成三人小组；

2、2022年10月，率先成立《每周问答》、《振东发展史》
两部书籍的项目组，争取2023年年初先出版已有基础的《每周
问答》；

3、《发展史》项目组通过访谈、历史资料整理等方式，收
集整理企业发展历史事件和故事，2023年5月前完成

4、互联网：2025年实现销售10亿，以达霏欣皮肤科类产品

为龙头，聚焦心脑血管、普药领域，与其他三大渠道并驾齐驱。

二、生产：打造制剂专业化，原料采购优化，实现核心产品

与民同富 与家同兴 与国同强

原料自产，稀缺、大宗原料药主产；打造中国最大中药材种子种
苗、种植基地，成为国内同类产品质量标准引领者。

6、资产：股份内产业持续优化、重组，三年内实现企业由
重资产向轻资产转变，资产结构不断优化。

7、投资：择机投资专业化基金，选择与公司产品管线匹配
的产品，开展并购，以实现公司生产、销售的目的。

8、人才：聚焦“招育引用”4大方向，持续优化人才招聘、
培育、绩效考核体系，尤其强化绩效考核体系建设。

9、扶贫：继续贯彻扶贫济困日、冬助日扶贫传统，盘活仁
爱天使基金，以产业带动农民持续增收。

第一章 品牌策略

制定本方案。

第一部

争取到2025年，销售收
强，把振东打造成山西品牌！

1、品牌：超越山西汾酒

2、研发：采用联合科研

1-2款创新药，5-6款高端仿
药；完成芪蛭通络、脑震宁、
度研究、二次开发；推进65

3、营销：依托三大营销

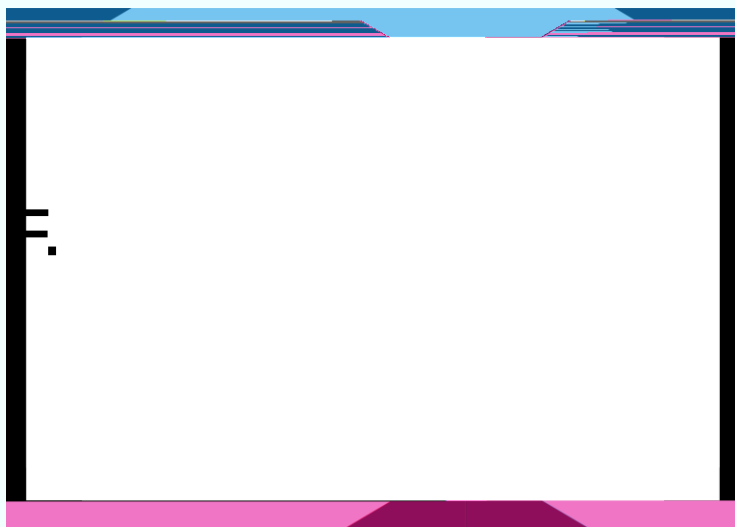
展药店终端网络，全面搭建书

4、以外部作家为核心，在资料整理开始后1个

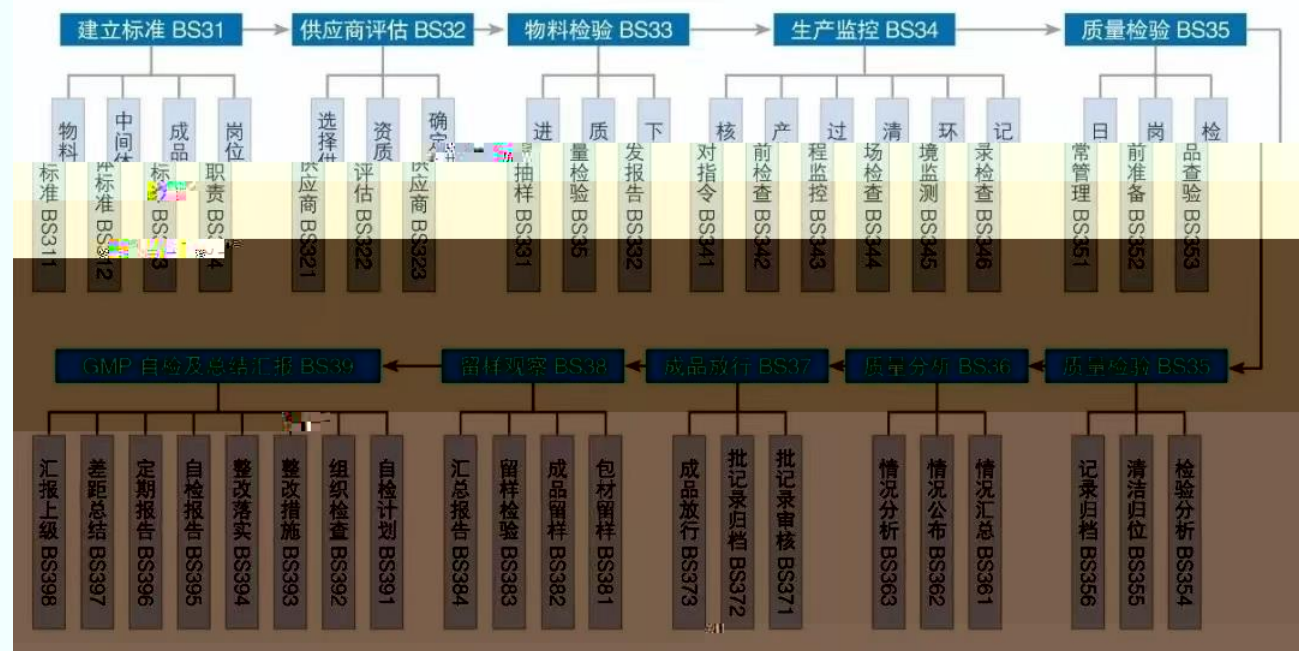
式写作，争取在资料整理完成后3个月内，完成初

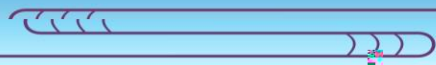
稿，全书共30万字，其中10万字出版

与民同



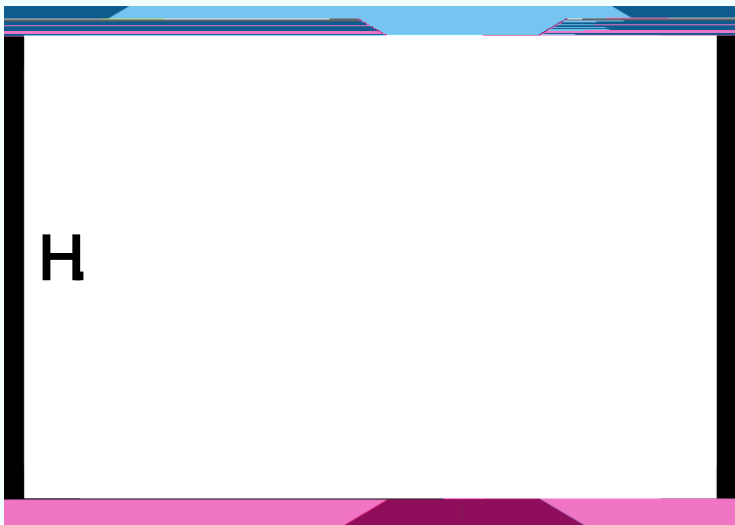
制药质保部管理流程 BS3



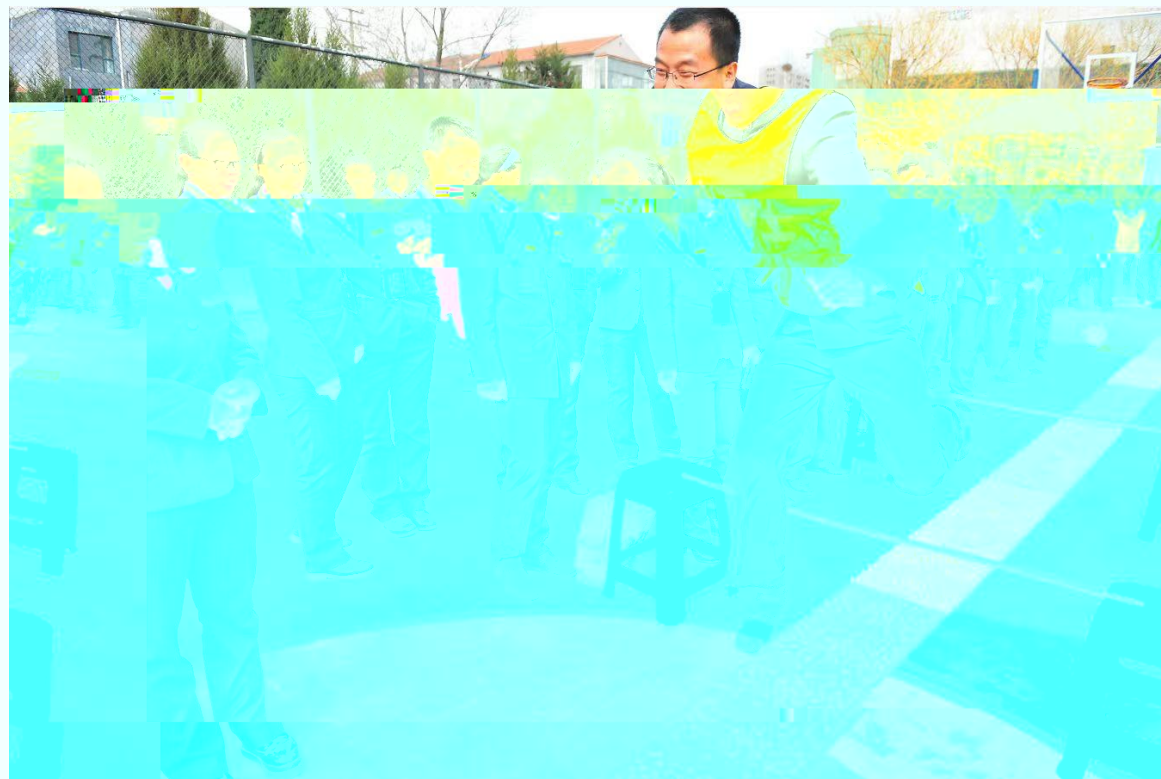


G





A
B
C
D
E





企业家爱国 就是做好产品

为中国人设计 让中国人健康

